

Stellenprofil: Sales Manager Medical Packaging KHS DE Süd (w/m/d)

Gestalten Sie als Sales Manager Medical Packaging die Zukunft der Sterilgutversorgung in Süddeutschland bei Brömeda!

Suchen Sie eine spannende Karriere im Vertrieb? Bei Brömeda haben Sie die Chance, Teil unseres Teams zu werden und den Krankenhausmarkt in Süddeutschland zu erobern. Brömeda ist die deutsche Tochter der internationalen Sterimed-Gruppe (www.sterimed.fr), die mit 10 Produktionsstätten und über 1.000 Mitarbeitenden weltweit innovative medizinische Verpackungslösungen herstellt.

Warum sollten Sie sich bewerben?

1. ****Schnelle Entscheidungswege:**** Wir bieten Ihnen eine agile Arbeitsumgebung mit kurzen Entscheidungswegen, die es Ihnen ermöglichen, schnell Maßnahmen zu ergreifen und Ideen umzusetzen.
2. ****Qualität und Innovation:**** Unsere Produkte stammen aus eigener Herstellung und setzen den Fokus auf Liefertreue, erstklassige Qualität und kontinuierliche Innovation. Werden Sie Teil dieser wegweisenden Lösungen!
3. ****Globales Team, lokale Effizienz:**** Arbeiten Sie in einem kleinen, effizienten Team in Deutschland, während Sie gleichzeitig von den Ressourcen und Chancen einer weltweit expandierenden Organisation profitieren.
4. ****Herausforderung und Wachstum:**** Brömeda ist ein dynamischer Herausforderer in der Branche und strebt nach raschem Wachstum. Nutzen Sie diese Gelegenheit, um Ihre Karriere voranzutreiben!

Als Sales Manager (w/m/d) sind Sie der vertrauenswürdige Berater und Lösungsanbieter für Kunden in den Zentralen Sterilgutversorgungsabteilungen (ZSVA) und den Aufbereitungseinheiten für Medizinprodukte (AEMP) in Krankenhäusern.

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung
- Erfahrung im Krankenhausvertrieb
- Interesse an medizinischer Verpackung
- Kommunikationsstärke und Lösungsorientierung

Auch Bewerber aus den Abteilungen ZSVA und AEMP im Krankenhaus sind herzlich willkommen!

Bewerben Sie sich heute und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Medizinverpackung!



Stellenprofil: Sales Manager Medical Packaging KHS DE Süd (w/m/d)

Ihr persönlicher Ansprechpartner



Thomas Lux
AKCELO Consulting
91126 Schwabach
M: +49 151 5029 6823
E: thomas.lux@akcelo.de
W: www.akcelo.de

Mit mehr als zwanzig Jahren operativer sowie strategischer Praxis und Führungserfahrung in international agierenden Unternehmen der Verpackungsindustrie steht Thomas Lux seinen Gesprächspartnern als kompetenter Berater zur Verfügung.

Über AKCELO Consulting

Als Unternehmensberatung unterstützt AKCELO Consulting Unternehmen und Unternehmer bei der Erarbeitung und Umsetzung von Strategien u.a. in Vertrieb, Entwicklung und Produktion. Und weil es bei der Neuausrichtung von Geschäfts- und Unternehmensbereichen besonders auf die richtigen Mitarbeiter ankommt, setzen unsere Mandanten auch in der Personalberatung auf AKCELO Consulting.

Wir danken Ihnen für Ihr Vertrauen und würden sehr gerne mit Ihnen ins Gespräch kommen. Wir agieren in direkter und exklusiver Beauftragung unseres Mandanten.

Selbstverständlich sichern wir Ihnen volle Diskretion über Ihre Daten, Ihre Unterlagen und das gesprochene Wort sowie die Einhaltung aller Ihrer Sperrvermerke zu.